



Leistungsangebot für Senioreneinrichtungen

Modul 1/ Vortrag / Schulung: „blind verstehen – voneinander hören“

- > Die Lebenssituation sehgeschädigter u. blinder Menschen in Deutschland: Daten / Fakten / Zahlen
- > Leben mit einer Sehbehinderung und Blindheit im Alltag / im Alter.
- > Typische Augenkrankheiten und deren Auswirkungen.
- > Unterschied zwischen: Sehbehinderungen, hochgradiger Sehbehinderung und Blindheit.
- > Wie verändert sich das Leben, wenn ein Mensch vom Arzt erfährt, dass er erblinden wird?
- > Umgang mit sehbehinderten und blinden Menschen (Kommunikation und Umgebungspflege).
- > Leben in der Dunkelheit: Erfahrungstraining der Teilnehmer/innen.
- > Einbindung dieser Menschen in das gesellschaftliche Alltagsleben.
- > Abschluss: Wertschätzung der Lebensleistung sehbehinderter und blinder Menschen.

Zusatz: Teilnehmerbescheinigung / -Zertifikat

Dauer: ca. 120 Minuten

Modul 2/ Optimale Ausstattung einer Senioreneinrichtung

Ziel: Integration sensorisch eingeschränkter Bewohner in den regulären Einrichtungsbetrieb.

- Begutachtung der baulichen- und räumlichen Situation.
- Begutachtung der Umfeldsituation: Freizeitangebote (Spiele, Unterhaltung, Sport, TV, Bibliothek), Speisesaal, Ausflüge und Aktivitäten.
- Erstellen eines Investitionsplans (Dauer und Kosten) in Präsentations- und Berichtsform: Bauliche Maßnahmen, Ausstattung ...

Dauer: ca. vier Wochen

Modul 3/ Marketing- und Öffentlichkeitsarbeit

- > Entwicklung einer Marketingstrategie.
- > Entwicklung von Texten und Bildern für den Internetauftritt.
- > Entwicklung eines Flyers.
- > Entwicklung von Pressemitteilungen und Durchführung einer Pressekonferenz vor Ort.
- > Erstellung einer Präsentation zur weiteren Verwendung.
- > Vortrag bei Sehbehinderten- und Blindenverbänden.
- > Organisation und Durchführung von drei Veranstaltungen. Z. B.: Sommerfest, Tag der offenen Tür mit Spätnachmittagveranstaltung (Kabarett, Lesung, Tanz u. ä.), Natur erfahren mit „vier“ Sinnen (geführte Wanderung durch den Park, Zoo o. ä.) – nach Absprache.

Dauer: ca. vier Monate

Modul 4/ (Optional): Vertrieb

- > Vorstellung der Einrichtung bei: Ärzten, Krankenhäusern, Krankenkassen, Sanitätshäuser, städtischen Seniorenberatungsstellen, Optikern.

Dauer: nach Bedarf